

ภารกิจหาโอกาสในวิกฤตองค์กร อัปเดต 1 ปี ซีอีโอ 'ทีไอที'

16 พ.ย.ที่ผ่านมา ครบ 1 ปีของการนั่งเก้าอี้กรรมการผู้จัดการใหญ่ บมจ.ทีไอที ของ “มนต์ชัย หนูสง” ที่ก้าวเข้ามารับตำแหน่งในวันที่ “คนร.” คณะกรรมการนโยบายรัฐวิสาหกิจ ได้ประเมินสถานะองค์กรว่า เข้าขั้น “วิกฤต” จำเป็นต้องรีบพลิกฟื้นองค์กรอย่างเร่งด่วน เพราะกำไรลดฮวบฮาบไม่เท่าไร แต่กลายเป็นขาดทุนมากขึ้นเรื่อย ๆ จาก 10,083 ล้านบาท ในปี 2557 เพิ่มขึ้นเป็น 14,338 ล้านบาท ในปี 2558 ที่ผ่านมา แม้แต่บอร์ดทีไอทีเองยังประเมินว่าปีนี้ น่าจะ “ขาดทุนสุทธิ” มากกว่าหมื่นล้านบาท

“มนต์ชัย หนูสง” กรรมการผู้จัดการใหญ่ บมจ.ทีไอที กล่าวถึงงานที่ได้ลงมือทำและถือว่าเดินหน้าไปแล้วคือ การบริหารจัดการคลื่นความถี่ในมือเพื่อให้เกิดรายได้ โดยเฉพาะการทำสัญญาเป็นพันธมิตรกับ บมจ.แอดวานซ์ อินโฟร์ เซอร์วิส หรือ “เอไอเอส” ในส่วนของคลื่น 2100 MHz แม้ยังไม่ได้ทำสัญญาระยะยาว แต่ทำสัญญาทดลองการเชื่อมต่อระบบโครงข่าย หรือ สัญญาชั่วคราวเป็นระยะเวลา 6 เดือนไปแล้ว ซึ่งทำให้ทีไอทีมีรายได้จากค่าโรมมิ่งเดือนละ 325 ล้านบาท

“เรียกว่าการหารายได้จากคลื่น 2100 MHz เริ่มเข้ามาแล้ว เพียงแต่ยังต้องรอการทำสัญญาอย่างเป็นทางการ ตอนนี้ที่พยายามผลักดันให้ได้เร็วที่สุด คือสัญญาเช่าเสา แต่ต้องยอมรับว่ามีหลายกระบวนการและหลายหน่วยงานที่เกี่ยวข้อง การจะทำให้เสร็จภายในสิ้นปีอาจไม่ทัน แต่จะพยายามให้เต็มที่เพราะยิ่งช้า ยิ่งกระทบกับรายได้ของทีไอที”

โดยขณะนี้ร่างสัญญาถือว่า ทั้งคู่เพิ่งได้ข้อสรุปร่วมกันในส่วนของถ้อยคำหลักในสัญญา หลังจากเอไอเอสได้ส่งร่างสัญญา



มนต์ชัย หนูสง

กลับมาแล้ว จากนี้ต้องเสนอให้บอร์ดทีไอทีพิจารณา โดยเริ่มจากขั้นตอนของบอร์ดกฎหมายเข้าบอร์ดใหญ่ แล้วจึงเสนอให้กระทรวงดิจิทัลเพื่อเศรษฐกิจและสังคม (ดีอี) ดันสังกัดพิจารณา

“จากนั้นจะส่งแผนงานไปขอความเห็นทั้งจาก สคร. (สำนักงานคณะกรรมการนโยบายรัฐวิสาหกิจ) เพื่อถามความเห็นเรื่อง PPP (การให้เอกชนร่วมลงทุนในกิจการของรัฐ ตาม พ.ร.บ.ร่วมลงทุนฯ ปี 2556) แล้วส่งไปถามความเห็น กสทช. กรณีมาตรา 46 พ.ร.บ. กสทช. ถ้าไม่เข้าข่าย PPP ตามที่เราค่อนข้างมั่นใจ ก็จะสามารถส่งให้สำนักงานอัยการสูงสุด ตรวจสอบร่างสัญญาทั้งหมดก่อนจะลงนามได้”

สำหรับสัญญาเป็นพันธมิตรระยะยาวจนถึงปี 2568 กับ “เอไอเอส” ที่ว่านั้น ประกอบด้วยสัญญาการให้บริการข้ามโครงข่ายอัตโนมัติ (โรมมิ่ง) บนคลื่น 21000 MHz เป็นระยะเวลา 9 ปี จะสร้างรายได้ขั้นต่ำให้ปี 3,900

ล้านบาท สัญญาเช่าเสาโทรคมนาคม 16,500 ต้น ระยะเวลา 15 ปี รายได้ขั้นต่ำ 3,600 ล้านบาท สัญญาเช่าอุปกรณ์ 2G ระยะเวลา 4-5 ปี เป็นเงินปีละ 2,000 ล้านบาท

อีกเรื่องที่ได้เดินหน้าไปได้มากคือ การลดค่าใช้จ่ายในการจัดซื้อจัดจ้างทั้งหมดของ “ทีไอที” ที่ลดได้ทั้งหมดราว 20% รวมถึงการปรับโครงสร้างองค์กรให้เห็นภาพชัดเจนในการทำธุรกิจ

สำหรับการแยก 3 บริษัทลูก ได้แก่ บริษัทโครงข่ายบรอดแบนด์ภายในประเทศ (NBN CO), บริษัทโครงข่ายระหว่างประเทศ (NGN CO) และบริษัทศูนย์ข้อมูลอินเทอร์เน็ต (IDC CO) ขณะนี้ได้จ้าง PWC : ไพร์ซพอร์เตอร์แอนด์ คูเปอร์ส เป็นที่ปรึกษา ภายใต้วงเงินราว 20 ล้านบาท ขอบข่ายงานจะรวมไปถึงการให้วิเคราะห์ว่า แนวคิดการตั้งบริษัทย่อยดีสำหรับทีไอทีหรือไม่ นอกเหนือไปจากได้

ประชาชาติ ธุรกิจ

Prachachart Turakij
Circulation: 120,000
Ad Rate: 1,350

Section: การตลาด/ไอซีที

วันที่: จันทร์ 21 - พุธ 23 พฤศจิกายน 2559

ปีที่: 39

ฉบับที่: 4890

หน้า: 29(บน)

Col.Inch: 74.99

Ad Value: 101,236.50

PRValue (x3): 303,709.50

คลิป: สีส

หัวข้อข่าว: การกีฬาโอกาสในวิกฤตองค์กร อัปเดต 1 ปี ซีอีโอ'ทีโอที'

แนวทางในการจัดตั้งบริษัทลูก คือรูปแบบธุรกิจจะเป็นอย่างไร การจัดการทรัพยากรจะเป็นอย่างไร เงินลงทุน สัดส่วนการถือหุ้น ทำธุรกิจแล้วจะรอดหรือไม่ โดยต้องให้เสร็จภายในต้นเดือน ม.ค.ที่จะถึงนี้ เพื่อให้ทีโอทีเตรียมเสนอให้ คณร. (คณะกรรมการกำกับนโยบายรัฐวิสาหกิจ) ตามกรอบเวลาที่กำหนดไว้

“สำหรับผม ใจหัยคือ ถ้ายอมรับ NBN ดีกับประเทศ ทีโอทีจะอยู่อย่างไรให้ดีกว่าประเทศด้วย เพราะอย่างน้อยก็มีอีกกว่า 20,000 ครอบครัวของพนักงานที่ต้องดูแล ถ้าเราตั้งเป้าว่าไม่ปฏิเสธก็ต้องหาทางนี้ให้เจอ เพียงแต่ก็ต้องยอมรับว่า เราอยู่อย่างเดิมก็ไม่ได้ดีขึ้น พอมีอะไรเป็นไฉฉะใหม่ก็ต้องมาพิจารณา ดู จึงเป็นหนึ่งในกรอบงานให้ทีโอทีพิจารณาทำ”

อย่างไรก็ตาม งานที่เร่งด่วนที่สุดในขณะนี้ คือ โครงการติดตั้งอินเทอร์เน็ตหมู่บ้าน จำนวน 24,700 แห่งทั่วประเทศ ตามที่ได้รับมอบหมายจากรัฐบาลให้เป็นผู้ดำเนินการ

“ทุกอย่างต้องให้รีบที่สุด เพราะรัฐบาลขีดเส้นมาว่า 25 ธ.ค.นี้ ต้องเริ่มเดินหน้าได้ โครงการนี้มีการตั้งความหวังไว้มาก ทุกอย่างก็เหนื่อย แต่เราก็พยายามทำให้ดีที่สุด ทั้ง 24,700 หมู่บ้านที่ต้องติดตั้งก็ถือว่าตั้งอยู่แล้ว ถ้าทีโอทีทำไม่ทันก็หน้าจะโดนแน่ ๆ ภายใน ธ.ค.ปี 2560 จะต้องเสร็จ ซึ่งเรายื่นขอยกเว้นการจัดซื้ออุปกรณ์ติดตั้งโครงข่ายด้วยวิธีการอื่นออกขั้น แต่จะใช้เวลาประกวดราคาเพื่อประหยัดระยะเวลาแล้ว ขณะเดียวกันได้พยายามตกลงทุกอย่างให้ชัดเจน ถ้าอะไรชัดเจนแต่แรก คนทำก็สบายใจ คนจ่ายเงินก็สบายใจ คนตรวจสอบก็สบายใจ ไม่ต้องเป็นภาระกัน และเดินหน้าได้รวดเร็ว”