



Харилцаагаа сайжруулах ба Зөрчилдөөнийг удирдах нь

2022 оны 4 сарын 14

Сургалтын хөтөлбөр:

- Харилцааны талаарх ойлголт
- Сэдэлжүүлэлт, эрмэлзэл ба зан төлвийн ялгаа
- Харилцааны хэв маягууд ба тэдгээрийн бусдад үзүүлэх нөлөө
- Өөрийн давуу талуудыг ойлгох
- Багийн динамик гурвалжин
- Хэт дөвийлгөсөн эсвэл буруу хэрэглэсэн давуу тал
- Зөрчилдөөн ба түүний дарааллыг ойлгох
- Зөрчилдөөний үр дагаварын тооцоолол ба зөрчилдөөнөөс сэргийлэх
- Зөрчилдөөнийг удирдахуй

Энэ сургалт хэнд зорицлагдсан бэ?

- Өөрийн болон бусдын талаар илүү гүн ойлголттой болохыг хүссэн хүмүүс
- Ажлын байран дээр олон төрлийн нөхцөл байдалтай тулгардаг мэргэжилтнүүд
- Хувийн болон ажлын байран дээрх харилцаагаа илүү үр дүнтэй болгохыг хүсч буй хүмүүс



Сургалтын зорилго:

- Өөрийн болон бусдын хэрэгцээг ойлгож, хувийн болоод ажлын байран дээрх харилцааг илүү үр дүнтэй болгох
- Харилцаагаа тэнцвэртэйгээр удирдахын тулд өөрийн давуу тал болон сонголт хийх чадвараа хэрэглэж сурах
- Сэдэлжүүлэлтийн Үнэ цэнийн Систем ба үнэ цэнэтэй харилцааны хэв маягуудад суралцах
- Өөрийн сэдэл, ойлголт болон зөрчилдөөний дарааллыг ойлгох
- Зөрчилдөөнийг удирдах

Сургагч багш нар:

Амарын Анужин
Академийн удирдагч

PwC Академи



**Пүрэвдоржийн
Мандухай
Зөвлөх**

PwC Академи



Сургалтын төлбөр:

₮ 300 000 + НӨАТ



Холбоо барих:

П.Мандухай

+976 7000 9089

mandukhai.purevdorj@pwc.com

Та манай 2022 оны сургалтын хуваарийг энэхүү холбоосоор харна уу:

<https://www.pwc.com/mn/en/mn-academy/tailored-courses-and-training-calendar.html>

Дэлгэрэнгүй мэдээлэл:

Бүртгэл: 8:45

Сургалт: 9:00 – 17:00

Хэл: Монгол

Сургалтад Давуу талыг
Хөгжүүлэх Арга хэрэгсэл
багтсан болно.

