

# Value Creation in Deals

#BeyondTheDeal



삼일회계법인

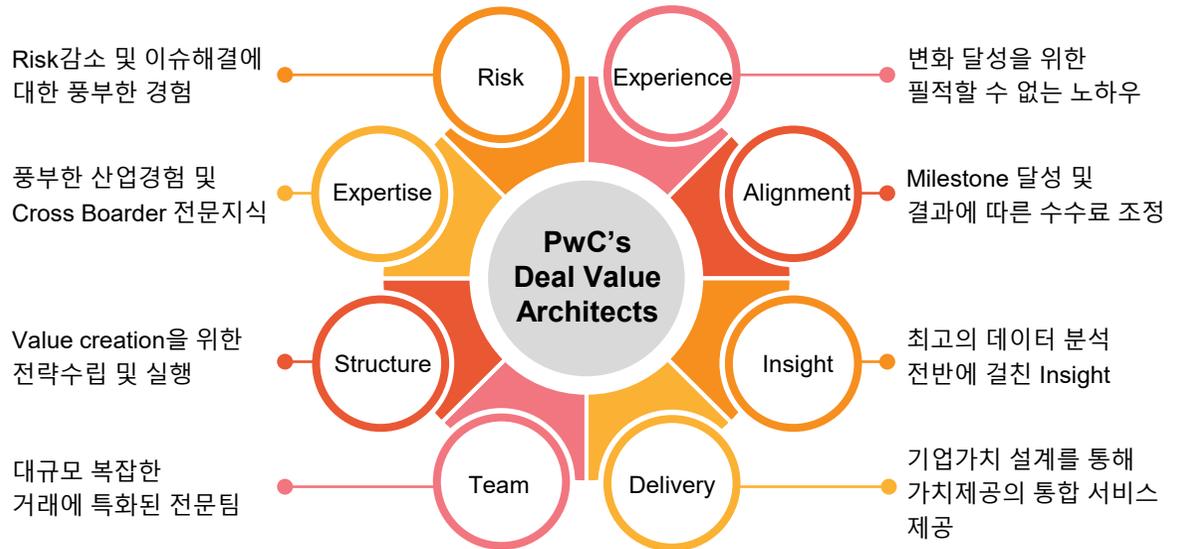
# Value Creation in Deals

최근 기업의 지속 가능 성장을 위하여 M&A와 같은 In-organic 방식을 추구하고 있으나, 'Deal execution의 성공'에만 집착함 나머지, 실질적인 가치 제고로 이어지지 못하는 경우가 많습니다.

삼일회계법인은 M&A를 통한 기업의 실질적인 가치창출이 가능할 수 있도록 'Value creation in deals'을 통해, Pre-Deal / Deal Execution / Post-Deal 로 이어지는 M&A 쉐 과정에 걸친 전문화된 통합서비스를 제공하고 있습니다.

'Value creation in deals'의 가장 큰 특징은 전략, 회계, 세무, 데이터 분석, 가치평가 등, 관련 영역별 업계 최고 수준의 전문성을 조합하여, M&A 전 과정에 걸쳐 숨겨진 가치를 발굴하고 확보하는데 집중함으로써, 주주가치 제고를 위한 최적의 서비스를 제공합니다.

## 지속적 가능한 가치 창출 및 실행



## Ready to look at your M&A from a different perspective?

삼일회계법인은 Deal 기회발굴 및 가치식별 (Pre-Deal), 실행 (Execution), 사후관리 (Post-Deal)로 이어지는 M&A 전반에 걸친 통합서비스를 통해 실질적인 가치창출에 기여합니다.

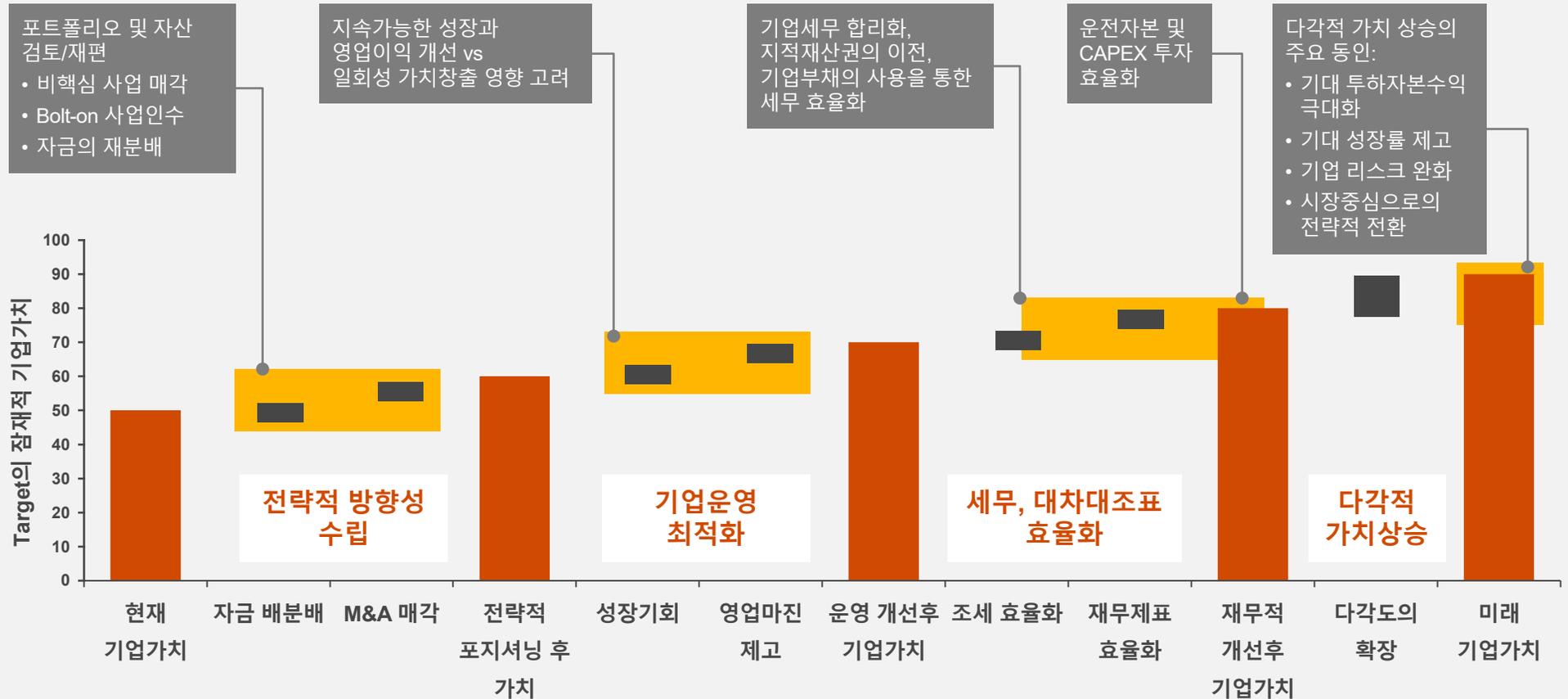
# Value creation across the wider deals cycle

삼일회계법인은 Value Creation in Deals를 통해 Deal Cycle 초기단계부터 Deal Closing 이후에 걸쳐 가치창출 기회를 발굴하고 가치실현을 위한 대안을 제시합니다.

	Value Identification (Pre Deal)	Deal Execution	Value Realization (Post Deal)
Our approach	<p>전략적 방향성 수립</p> <hr/> <p>포트폴리오 재편전략(인수합병, 매각)</p> <hr/> <p>거래 실행계획(가치평가 &amp; 실행계획)</p>	<p>실사</p> <hr/> <p>거래 협상 (기술적 &amp; 상황에 적합한 전문성)</p>	<p>기업인수의 이전 및 관리통제 / PMI</p> <hr/> <p>가치창출(Value Creation)에 대한 계획</p> <hr/> <p>가치 실현(Value Realization)</p> <hr/> <p>기업변화(Transformation)</p>
Deal Event	<p><b>For Buyers</b></p> <p>“최상의 거래발굴 및 구체화”</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• M&amp;A 목적</li> <li>• Target의 투자 포인트</li> <li>• 가치창출의 청사진</li> <li>• 최적의 Deal 진행 방</li> </ul> <p><b>For Sellers</b></p> <p>“매각가치의 극대화”</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 설득력 있는 가치창출 Story</li> <li>• 거래 준비</li> </ul>	<p><b>For Buyers</b></p> <p>“더욱 유리한 투자결정”</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Risk와 Upside의 불확실성 제거</li> <li>• 최적의 세무, 법률적 구조</li> <li>• 인수가격 및 조건 협상</li> </ul> <p><b>For Sellers</b></p> <p>“주주를 위한 최상의 수익 확보”</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 거래진행 전반적 지원</li> <li>• 가치창출 기회 및 잠재성에 대한 Pitching</li> <li>• 최고의 수익으로 거래 완결</li> </ul>	<p><b>For Buyers</b></p> <p>“기업실적의 단계적 변화 시현”</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• 기업인수의 원활한 이전을 통한 Risk 관리 및 통제</li> <li>• 이전 계획 및 실행</li> <li>• KPI 및 경영보고 (Management reporting) 체계 수립</li> <li>• 주요 가치창출 기회에 집중</li> <li>• 기대 운영모델에 적합한 구조적 변화</li> <li>• 가치창출 (Value Creation) 계획 실행 및 가치 실현</li> <li>• 기업실적 관리</li> </ul>

# How we assess value creation throughout the deal

특히, 삼일회계법인은 M&A 전 과정에 걸친 Value Bridge 단계별 주요동인의 구체화를 통해, 가치창출 항목을 발굴하고, 계량화 함으로써 기업가치 극대화를 위한 구체적이고, 현실적인 대안을 제시합니다.



# Get in touch

**이회림 Partner**

Deals, PwC Korea

02 709 0786

[bill.lee@pwc.com](mailto:bill.lee@pwc.com)

**노영덕 Executive Director**

Deals, PwC Korea

02 3781 9438

[steven.ro@pwc.com](mailto:steven.ro@pwc.com)