

# Эффективная деловая презентация

PwC Academy  
приглашает Вас  
на учебно-консультационный  
семинар  
**«Эффективная деловая  
презентация»**

## Почему PwC

Услуги PwC направлены на увеличение стоимости бизнеса клиентов, а также его ценности для общества в целом. Более 180 000 сотрудников в 158 странах мира используют свои знания, богатый опыт и творческий подход для разработки практических советов и решений, открывающих новые перспективы для бизнеса.

## Целевая аудитория

Руководители, менеджеры среднего и высшего звена, сотрудники компаний и организаций, которым необходимо развить навыки подготовки и проведения эффективных бизнес-презентаций.

## Цели семинара

- Сформировать у участников тренинга представление о содержании, структуре и целях эффективной деловой презентации
- Рассмотреть «золотые правила» эффективной презентации
- Сформировать навыки проведения презентаций в ходе практической сессии
- Получить обратную связь от преподавателей по результатам работы, включая персональные рекомендации по дальнейшему улучшению качества проводимых презентаций

## Основные темы семинара

- Цели и структура деловой презентации
- Основные правила подготовки эффективной презентации
- Специфика работы с многочисленной и малочисленной аудиторией
- Способы завоевания доверия аудитории
- Навыки убеждения и влияния
- Индивидуальный стиль выступающего, его восприятие аудиторией
- Ответы на «трудные вопросы»
- Практическая сессия: отработка навыков эффективной презентации, включая обратную связь и персональные рекомендации участникам для дальнейшей работы

## Практические задания

Все практические аспекты, рассматриваемые на семинаре, иллюстрируются примерами из опыта проведения деловых презентаций.

## Проведение семинара

Семинар проводит преподаватель PwC Academy, специалист по коммуникативным навыкам, имеющий 20-летний опыт проведения практических семинаров по коммуникации и успешных деловых презентаций.

## Рабочий язык семинара

Русский

## Дата проведения семинара

15 апреля 2013 года

**Для регистрации обращайтесь по  
указанным ниже контактными данным.**

**Учитывая, что количество мест  
ограничено.**

## Продолжительность

9 академических / CPD часов (1 день)

## Стоимость участия в семинаре

350 долларов США (не включая НДС)

## Последний срок приема заявок

8 апреля 2013 года

## Контактная информация

### Менеджмент программы

Руса Квезерели-Копадзе

Менеджер

Тел.: +995 32 250 80 50

Моб.: +995 577 42 22 70

rusa.kvezereli-kopadze@ge.pwc.com

### Административная поддержка

Ирма Гоготишвили

Координатор по Вопросам Маркетинга

Тел.: +995 32 250 80 22

Моб.: +995 577 42 22 09

irma.gogotishvili@ge.pwc.com

