

Эффективная деловая презентация

PwC Academy
приглашает Вас
на учебно-консультационный
семинар
**«Эффективная деловая
презентация»**

Почему PwC

Услуги PwC направлены на увеличение стоимости бизнеса клиентов, а также его ценности для общества в целом. Более 180 000 сотрудников в 158 странах мира используют свои знания, богатый опыт и творческий подход для разработки практических советов и решений, открывающих новые перспективы для бизнеса.

Целевая аудитория

Руководители, менеджеры среднего и высшего звена, сотрудники компаний и организаций, которым необходимо развить навыки подготовки и проведения эффективных бизнес-презентаций.

Цели семинара

- Сформировать у участников тренинга представление о содержании, структуре и целях эффективной деловой презентации
- Рассмотреть «золотые правила» эффективной презентации
- Сформировать навыки проведения презентаций в ходе практической сессии
- Получить обратную связь от преподавателей по результатам работы, включая персональные рекомендации по дальнейшему улучшению качества проводимых презентаций

Основные темы семинара

- Цели и структура деловой презентации
- Основные правила подготовки эффективной презентации
- Специфика работы с многочисленной и малочисленной аудиторией
- Способы завоевания доверия аудитории
- Навыки убеждения и влияния
- Индивидуальный стиль выступающего, его восприятие аудиторией
- Ответы на «трудные вопросы»
- Практическая сессия: отработка навыков эффективной презентации, включая обратную связь и персональные рекомендации участникам для дальнейшей работы

Практические задания

Все практические аспекты, рассматриваемые на семинаре, иллюстрируются примерами из опыта проведения деловых презентаций.

Проведение семинара

Семинар проводит преподаватель PwC Academy, специалист по коммуникативным навыкам, имеющий 20-летний опыт проведения практических семинаров по коммуникации и успешных деловых презентаций.

Рабочий язык семинара

Русский

Дата проведения семинара

15 апреля 2013 года

**Для регистрации обращайтесь по
указанным ниже контактным данным.**

**Учитывая, что количество мест
ограничено.**

Продолжительность

9 академических / CPD часов (1 день)

Стоимость участия в семинаре

350 долларов США (не включая НДС)

Последний срок приема заявок

8 апреля 2013 года

Контактная информация

Менеджмент программы
Руса Квезерели-Копадзе
Менеджер
Тел.: +995 32 250 80 50
Моб.: +995 577 42 22 70
rusa.kvezereli-kopadze@ge.pwc.com

Административная поддержка
Ирма Гоготишвили
Координатор по Вопросам Маркетинга
Тел.: +995 32 250 80 22
Моб.: +995 577 42 22 09
irma.gogotishvili@ge.pwc.com