

בעקבות רפורמת הבריאות של אובמה: ארה"ב מטילה מס חדש על חברות ביומד



יצרניות מבשור רפואי יעמדו בסוף השנה בפני אתגר העלול להכביד על מכירותיהן בשוק האמריקאי, שהוא שוק היעד העיקרי של רבות מהן. זאת, בשל בניסתו לתוקף בתחילת 2013 של מס בשיעור 2.3% על מכירות מכי- שור כזה.

הממשל האמריקאי אימץ הטלת מס היסף כאחד ממקורות המימון לרפורמת הבריאות של נשיא ארה"ב, ברק אובמה, המכונה בתי קשורת האמריקאית "Obama Care". חוק הגנת החולה והטיפול בר ההשגה של אובמה נועד להסדיר מתן שירותי בריאות לתושבי ארה"ב ועשוי להבטיח כיטוח בריאות ליותר מ-30 מיליון אמריקאים שעד לאישורו לא היו מבוטחים כלל.

עו"ד עמרי יניב ממחלקת המסים של

PwC מסביר כי מאז הכניסה לתוקף של רפורמת הבריאות בארה"ב ב-2010 החלה פעילות חקיקה שמטרתה להגדיל את גביית המס כדי לממן את הרפורמה. אחד מהחוקים החדשים בעניין קובע מס במעמד המכירה של ציוד רפואי המיוצא והנמכר בארה"ב וציוד המיוצר והנמכר בארה"ב. באופן מיוחד, המס מוטל על מחזור המכירות של החברה - ולא על הרווח.

"המס עתיד לפגוע בשורת הרווח של חברות רבות, שחתמו על עסקות ארוכות טווח מבלי לכלול סעיפים הכוללים חלוקת נטל במקרים של העלאת מס", מסביר יניב. "עשרות חברות ישראליות פעילות בתעשייה האמריקאית, והן נדרשות להיערך מבעוד מועד למס. התנהלות עסקית שתבטיח את גביית התשלום בטרם ייכנס לתוקף תאפשר לחברות

להימנע מתשלומי המס בשלב זה - אך בעתיד כל חברה תצטרך להחליט אם היא מגלגלת את המס על הלקוחות ומעלה את מחיר המוצר או סופגת את העלייה בעצמה".

עם החברות הישראליות שצפויות להידרש לסוגיית המס החדש ניתן למנות את גיוון אימג'ינג, פוטומדקס, מזור רובור טיקה, מדיגוס ואיתמר מדיקל. יניב מציין כי קבוצות לוביסטים שונות פועלות כדי לצמצם את ההגדרה של מוצרים המחוייבים במס היסף, אך פעילותם מתעכבת בשל הבחירות המתקרבות. המועמד לנשיאות מיט רומני וחבריו למפלגה הרפובליקאית מתנגדים לרפורמת הבריאות של הנשיא אובמה - אך לדברי יניב, הם ייתקשו להשיב את הגלגל לאחור.

ואדים סביורסקי