

Referanser:

- Vi har bistått Husbanken med en utredning om bruk av OPS innen boligfeltet. Denne modellen benyttes av kommunene når de skal bestille OPS-tjenster innen dette feltet.
- Vi bistår Helse- og velferdsetaten i Oslo kommune i en OPS-anskaffelse om boliger og innholdsmessig drift til vanskeligstilte.
- Vi er engasjert av Forsvarets logistikkorganisasjon for å bistå i en OPS anskaffelse for helikopterbase i forsvaret.
- Vi har gjort en studie for Haram kommune (m.fl. på Sunnmøre) for utredning av nytt Ålesund fengsel som OPS anskaffelse.
- Vi er engasjert av NTNU angående en mulig partnerskapstilnærming for et betydelig samlokaliseringsprosjekt.

PwC er internasjonalt den ledende OPS rådgiveren på finansielle tjenester. Vi har siden midten av 1990-tallet bistått både offentlige og private oppdragsgivere innen OPS. Vi har bistått med bransjemessige utredninger, oppbygging av myndighetsinterne OPS kompetanse grupper, og med tilrettelegging og gjennomføring av anskaffelsesprosesser. Vi har et bredt internasjonalt nettverk bestående av erfarne OPS spesialister. Vårt OPS team har vunnet mange internasjonale utmerkelse for utførte prosjekter de senere år.

PwC kontaktpersoner:

For henvendelser om OPS vennligst ta kontakt med:

Oslo, Dag Strømsnes, tlf.: 95 26 02 57
e-post: dag.strømsnes@no.pwc.com

Oslo, Thomas Frogner, tlf.: 95 26 06 39
e-post: thomas.frogner@no.pwc.com

Tønsberg, Trygve Sivertsen, tlf.: 95 26 09 81
e-post: trygve.sivertsen@no.pwc.com

PricewaterhouseCoopers er verdens største nettverk av revisorer, advokater og rådgivere, og leverer et bredt spekter av profesjonelle tjenester gjennom 120.000 medarbeidere i 139 land. Dette drar vi stor nytte av ved våre kontorer i Norge. Med over 900 ansatte og 18 kontorer, er vi i dag en av landets ledende leverandører av tjenester innen revisjon og rådgivning.

Tjenestene fra PricewaterhouseCoopers AS i Norge omfatter revisjon og relatert rådgivning, herunder bistand innen verifikasjon, styring og omstillingsprosesser, i tillegg til transaksjonsstøtte og finansiell rådgivning. Skatte- og avgiftsrådgivning, selskapsrett og transaksjonsstøtte leveres av Advokatfirmaet PricewaterhouseCoopers DA.

Se for øvrig www.pwc.no



Hva er OPS*



Internasjonalt inngås i økende grad en ny type forpliktende partnerskap mellom næringslivet og det offentlige i det som blir kalt Public Private Partnership (PPP). I Norge kalles dette OPS, eller Offentlig Privat Samarbeid. OPS kan være en måte å forbedre offentlige tjenester, å gi brukerne bedre kvalitet og få mer tjenesteyting ut av hver krone.

Hva er OPS?

Offentlig Privat Samarbeid (OPS) er et samarbeid mellom offentlig og privat sektor om et utviklingsprosjekt med tilhørende drift av eksempelvis en bygning og/eller en tjeneste. Samarbeidspartneren velges etter konkurranse og er organisert rundt behovet om å løse en oppgave for en kommune, fylkeskommune eller et statlig organ. OPS-prosjekter har vi sett brukt i forbindelse med veier, skoler, forsvaret, sykehus, jernbane, idrettsanlegg, gatelyst, boligfremskaffelse for vanskeligstilte etc. Samarbeidsprosjektene omfatter som regel bygging, finansiering, vedlikehold og i noen tilfeller drift av den tjeneste som leveres til brukerne.

Den offentlige bestiller beskriver oppgaven som skal løses, og definerer hvilke standarder og kvaliteter som ønskes levert. Innenfor disse rammene gis den private aktøren frihet til å planlegge og gjennomføre arbeidet på en mest mulig hensiktsmessig måte.

I OPS prosjektet tar den private samarbeidspartneren normalt ansvaret for finansiering av prosjektet. Tilbakebetalingen kan skje gjennom brukerbetaling og/eller avtalt offentlig leiepris. I de fleste tilfeller tilbakeføres fasiliteten til det offentlige etter kontraktens utløp.

*connectedthinking

PRICEWATERHOUSECOOPERS 

OPS er en innkjøpsform som stiller store krav til bestillerkompetanse. Det offentlige har ansvaret for hva som skal anskaffes. Det nye ved OPS er lengden på kontraktene og et økt fokus på hvilke typer risiki som er knyttet til å produsere tjenesten, og hvilken part som best kan påvirke denne.

I sum bør et godt gjennomført OPS-prosjekt gi mer verdi for pengene, både med hensyn til kostnadsbesparelser og kvalitetsforbedringer.

PwC kan OPS

PwC har ressurser og kompetanse til å bistå så vel den offentlige som private part gjennom hele den nødvendige prosessen med å etablere et offentlig privat samarbeid.

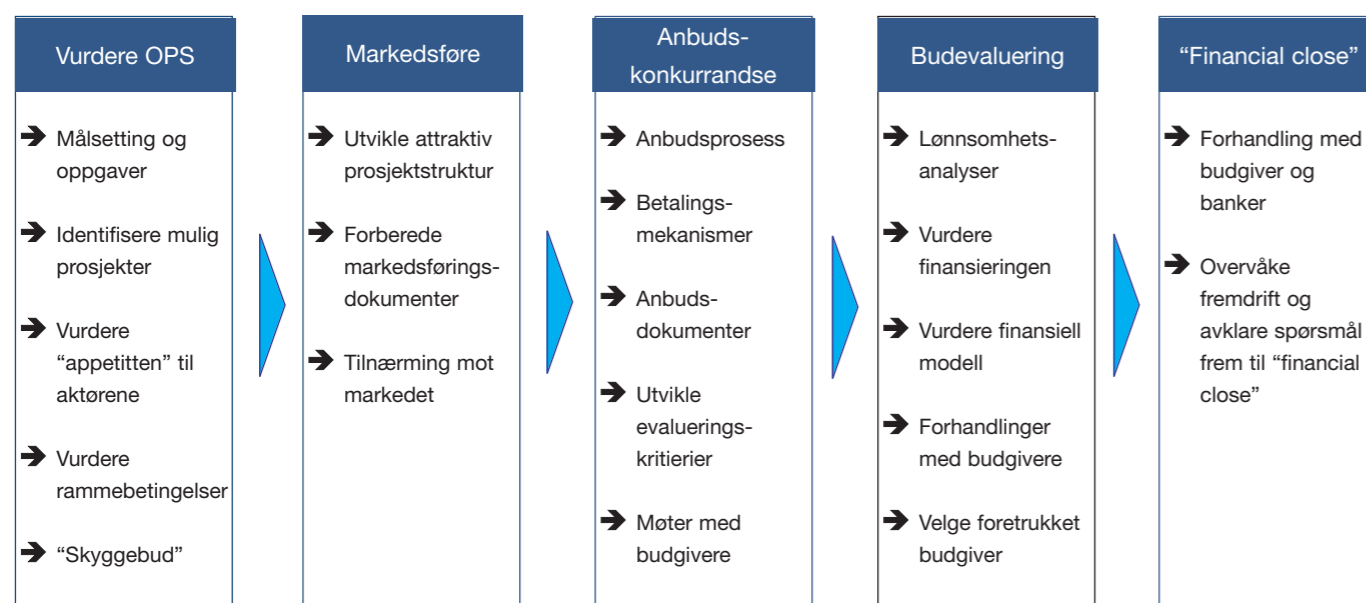


Hva oppnår man med OPS?

- Bedre risikofordeling - risikoen bæres av den aktøren som best kan påvirke og håndtere risikoen i prosjektet eller tjenesteutviklingen, dette sikrer bedre prising av risiko.
- Effektivisering av offentlige investeringer ved at en privat aktør får mulighet til å se anskaffelsen i livssyklusperspektiv med integrasjon av design, bygging, drift og vedlikehold.
- Gjennom funksjonsspesifisering av anskaffelsen åpnes det for innovasjon, kreativitet og nyskaping i stede for å fokusere på tekniske input parametere.
- Funksjonsspesifikasjonen, betalingsmekanismen og incentivstrukturen sørger for at vedlikeholdsbehovet er tatt hensyn til, noe som forhindrer vedlikeholdsetterleap.
- Avlaste offentlige budsjetter.



Vi tilbyr følgende tjenester innen OPS prosess rådgivning til offentlig sektor:



Mest verdi for pengene - optimalisere risikoallokering - sikre leveringsdyktighet

Vår OPS-metodikk

Fase	Skritt	Arbeidsoppgaver	Milepæler
Utvikle strategi	<ul style="list-style-type: none"> ■ Utvikle innkjøpsstrategi ■ Utvikle innkjøpsprogram 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Forstå det strategiske innholdet ■ Forstå fordeler og ulemper med OPS mulighetene ■ Etablere et tidsskjema for innkjøpet 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Et klart definert prosjektomfang ■ Imøtekomme strategiske mål ■ Identifisere fordeler og ulemper
Definere fremgangsmåte	<ul style="list-style-type: none"> ■ Forberede funksjons (output) spesifikasjoner ■ Interessent støtte ■ Oppdragsgivers godkjenning 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Informasjoninnehenting og arbeidsmøter med interessenter ■ Førstevurdering av betalingsevne og verdi for pengene ■ Styre godkjenningprosessen 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Definere funksjons (output) spesifikasjoner ■ Godkjenning fra alle hovedinteressenter
Etablere samarbeid	<ul style="list-style-type: none"> ■ Interesse og prekvalifisering ■ Utvikling av anbudsdokumenter ■ Budevaluering og forhandlinger 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Utvikle pre-kvalifiseringsstrategi ■ Utvikle pre-kvalifiseringsdokumenter ■ Utvikle vurderingskriterier ■ Ferdigstille kontraktsbetingelser ■ Styring av budgivere ■ Ferdigstille vurderingsmetodikk ■ Evaluere budene og velge partner ■ Forhandle kontrakt 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Ferdigstille prekvalifiseringsdokumentene ■ Identifisere "shortlist" av budgivere ■ Ferdigstille buddokumentene ■ Utarbeide utkast til kontrakt ■ Valg av foretrukket budgiver ■ Signert kontrakt ■ Finansiell slutføring
Styre samarbeid	<ul style="list-style-type: none"> ■ Kontraktstyring 	<ul style="list-style-type: none"> ■ Styre overgang ■ Styre samarbeidet/partnerskapet 	<ul style="list-style-type: none"> ■ OPS er fullstendig i drift ■ OPS leverer spesifiserte resultater