

Entrenamiento en Ventas con Programación Neurolingüística



Objetivo

Te proporcionaremos herramientas sencillas y prácticas para fortalecer y facilitar tu labor comercial obteniendo resultados contundentes.

Metodología

Curso tipo taller teórico práctico con técnicas de Programación Neurolingüística y Posicionamiento Sistémico.

Dirigido a

Empresas con equipos y áreas comerciales establecidas o en desarrollo y personas en el área de mercadeo que tengan inherencia en los procesos de venta de las empresas.

Aprenderás herramientas para:

- Prospección y Planeación Eficientes
- Procesos de Sintonía profunda
- Exploración Efectiva de Necesidades
- Presentaciones Contundentes
- Manejo de Objeciones y Cierre de la Venta

Equipo de Especialistas:

Alejandro Parrado

Coach y entrenador corporativo con experiencia en el entrenamiento de fuerzas de venta corporativas, procesos de clima organizacional, alto desempeño y liderazgo.

Ha entrenado a más de mil (1000) personas en talleres grupales, entrenamientos y coaching individual descubriendo y conectándolos con su mejor versión, siempre enfocado en la obtención de resultados.

Gerente de Mercadeo, Servicio y Venta de equipos de industrias del sector de servicios, financiero, retail y consumo masivo.

Certificaciones Relevantes

- Practitioner de PNL, certificado en Colombia bajo los lineamientos de John Grinder - Cocreador de la PNL.
- Unleash the Power Within - Anthony Robbins.
- Certificación en Coaching de Liderazgo Escuela EIDHI - Avalado por la International Coaching Federation – México
- IAE Business School, Universidad Austral Argentina. Gestión Estratégica del Comercio Minorista.
- Archive Global Panamá, Técnicas Profesionales de Negociación.
- The Robertson Group, Ecuador. Ventas Corporativas.
- Universidad Externado de Colombia, Finanzas, Gobierno y Relaciones Internacionales.
- Numerosos programas de liderazgo, manejo y trato con personas, actitud y desarrollo personal.



Mauricio Parrado

Coach y entrenador con certificación internacional de NLP Practitioner con varios años de experiencia.

Se ha desempeñado como facilitador de procesos de crecimiento personal y liderazgo en diferentes organizaciones desde hace más de cinco años.

Ha desarrollado entrenamientos grupales y Coaching individual para más de ochocientas (800) personas, mejorando el desempeño comercial y el liderazgo aplicado de Programación Neurolingüística en múltiples sectores.

Empresario con experiencia corporativa gerencial de más de 10 años en el Mercado.

Certificaciones Relevantes

- Practitioner de PNL certificado por Evolve.
- Universidad Escuela Colombiana de Ingeniería - Ingeniero Industrial.
- Certificación en Coaching de Liderazgo escuela EIDHI - Avalado por la International Coaching Federation - México.
- Unleash the Power Within - Anthony Robbins.
- Entrenador certificado en PNL, certificado en Colombia bajo los lineamientos de John Grinder - Cocreador de la PNL.
- Numerosos programas de liderazgo, manejo y trato con personas, actitud y desarrollo personal.

Detalles:

Fecha: 27 y 28 de noviembre de 2014

Horario: 8:00 a.m. a 12:00 m.

Lugar: Centro de Conocimiento y Experiencia PwC
Calle 94 A No. 13-11, Piso 3

Número de horas: Ocho (8) horas en dos sesiones de cuatro horas cada una.

Inversión: \$490.000 + IVA

Incluye materiales de capacitación, parqueadero, coffee break y certificado de participación

Descuentos:

5% por inscripción antes del 21 de noviembre

20% a clientes PwC

5% por inscripción de 3 personas o más

Los descuentos son acumulables

***Programa de Educación No Formal**

Sujeto a quórum mínimo.

Contáctanos:

Ángela Castillo

Consultor

Tel. (57-1) 746 2081

angela.castillo@co.pwc.com

María Clara Trujillo

Consultor Senior

Tel. (57-1) 746 2073/Cel. 300 8267909

maria.trujillo@co.pwc.com

